



# *Witness*

**Интернет площадка аукционной торговли медиаконтентом,**  
*или как мы дадим простым очевидцам быстро и просто обогатиться за свою удачу*

Elevator pitch for founder

Москва, 2017

SIMANKOV.COM

## Целевой рынок и его ключевые вызовы:

### **Физические лица, медийная среда, правоохранительная система, СБ.**

#### **Ключевой вывод о ситуации на целевом рынке**

Структура и динамика рынка

- 1.СМИ, блогеры, журналы начали часто использовать материал очевидцев.
- 2.Даркнет стал местом для профи.
- 3.Личный бренд стал более уязвим (политика, шоубизнес, руководители), чем ранее.
- 4.Фотостоки и видеохостинги, соц сети не дают мах цены за материал, а только снизили свои вознаграждения.
- 5.Преступления чаще стали фиксироваться.
- 6.Природные явления и курьёзы, забавные моменты с животными и людьми стали чаще фиксироваться очевидцами.
- 7.Фото и видеофиксирующих устройств, особенно, смартфонов становится больше каждый год на рынке.

#### **Ключевой вывод по ключевым вызовам**

Проблемы и вызовы рынка

- 1.Программа защиты свидетелей не идеальна.
- 2.Для геополитики и местной необходимо управлять информацией (скрывать, изменять).
- 3.Очевидец хочет денег и славы быстро, безопасности и справедливости.
- 4.Для поддержания своего рейтинга ТВ/блогеру/журналу нужен эксклюзивный материал вовремя.
- 5.Частные и государственные СБ не готовы благодарить очевидцев с материалом, способным повлиять на важные события в компании и обществе, часто принуждают очевидца отдать материал «по-хорошему» (или по ст. 205.6 УК РФ).

# Что привносит проект на рынок?

Проект

*Witness* – Интернет площадка аукционной торговли медиаконтентом

Миссия и видение

Помочь очевидцам быстро и без проблем заработать большую сумму денег за их материал

## Решаемые проектом проблемы

Безопасно и легко продать материал за максимальную сумму денег

Аналитики берут материал на продажу, после его проверки на уникальность и подлинность и дают минимальную рекомендуемую цену за него, функция «аноним», система продаж аукционная и смешанная, где сам сервис заинтересован в повышении прибыли очевидцу.

Юридическими делами не заниматься при продаже

Договора-оферты подготовлены. Присутствуют в личном кабинете и на странице ресурса общедоступной.

Не заниматься поиском покупателя на свой материал

Witness – шлюз и аукционная безопасная площадка медиаконтента.

# Описание бизнес-модели

## Структура расходов

1. Реклама и брендинг
2. Интеграция с покупателями
3. Кадры
4. Технологии поиска и проверки, финансовые технологии с партнёрами
5. Представительские расходы

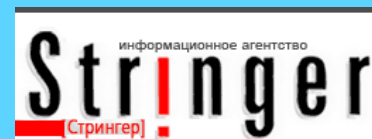
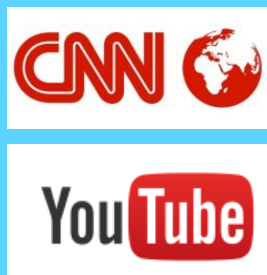
## Потоки доходов

1. Процент с продаж (10-25%)
2. Доход за услуги «аноним» и хранение
3. Доход от сотрудничества с исполнительной властью
4. Доход за не публикацию материала
5. Доход от судебных дел

# Описание бизнес-модели



# Конкуренты и стейкхолдеры



# Конкурентные преимущества и ключевые факторы успеха

Открытый аукцион для всех заинтересованных сторон

**Witness = max Прибыль + min Время**  
**+ Безопасность(анонимность)**  
**+ Простота использования**



## Ключевые факторы успеха

Удовлетворение желания быстро и безопасно обогатиться без юридических сложностей и поиска покупателя для очевидцев!  
Есть проверка уникальности и подлинности.

Бизнес-модель масштабируемая.  
Разрозненность рынка.  
Рост рынка.



## Ключевые лидеры проекта



**Место вакантно**  
BDM (по направлениям)

**Образование:**

...

**Опыт:**

10 ...

10 ...

10 ...



**Имя Фамилия**  
Должность

**Образование:**

...

СИМАНКОВ  
Дмитрий  
Сергеевич  
(Simankov.com)



**Место вакантно**  
CEO, СТО, СМО, ССО

**Образование:**

...

**Опыт:**

10 ...

10 ...

10 ...



# Факторы успеха

**Почему будут покупать** - сохранить свою деловую репутацию; купить свой штраф со скидкой; показать новость, которой ни у кого нет; получить доказательную базу для судопроизводства без риска для свидетелей; купить редкий кадр для журнала или блогера.

**Почему будут продавать** - получить максимально большой доход, не тратя время и деньги на поиск покупателя, оформление сделки и использование услуги «аноним».

# Карта развития проекта



# Что будем делать?

Мы будем создавать НИОКР в РФ для того, что бы на следующих этапах развития и получения прибыли проект развивался в других странах с более благоприятными условиями для него. Это обусловлено тем, что основатель не знает английского языка и не является инвестором финансовым проектом.

Цель – собрать команду единомышленников, которые могут и хотят отстаивать ценности проекта и его развивать в других странах. Способные либо много работать, либо их действия будут носить вирусный характер.

Первые шаги:

- упаковка проекта на бумаге и получение грантов;
- создание сайта и ведение форума;
- установление партнёрских отношений с ключевыми компаниями для нас;
- создание базы покупателей и регистрация их в системе;
- пиар и краундфайдинг в РФ с целью привлечения очевидцев в систему;
- деньги с краундфайдинга в создание мобильного приложения пустить;
- к концу первого года должна запуститься система продаж (+ Даркнет);
- тестирование каналов рекламы;
- описываем бизнес-систему и уходим развивать её на деньги инвесторов в другие страны (франшизная упаковка для других стран)

# Первый набор фаундеров

Критерии:

- 1. Студенты 1-4 курс**
- 2. Амбициозность большая**
3. Желание создать продукт для заработка
4. Желание зарабатывать в других странах
- 5. Желание уехать в комфортные условия**
6. Профильное образование
7. Желательно, знание другого языка
8. Умение за фиксы покупать потоки
9. Умение готовить себе смену и быть лидерами

# Первый набор фаундеров

1. Юрист. (ООО, ПО, корпоративные дела)
2. Финансист (фин-аналитик).
3. Маркетолог. Аналитик медиа-рынка.
4. Менеджер по бизнес-планированию.
5. Кадровик. Фандрайзер-помощник.
6. SMM-спец по раскрутки.

Первые деньги на грандах - потом их в рекламу (краундайдинг) – делаем приложение. Далее набор покупателей. Потом набор партнёров. Далее набор «товара» и первая зарплата!

# СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ

Проект создан для получения:  
власти, денег и саморазвития в IT-отрасли.

В команду приглашаю молодых студентов.

НИОКР в РФ, потом переезд в акселератор и в той же стране запуск.

Помощникам могу практику проставить и оформить в ООО для начала трудового стажа.

# Вопросы для собеседования

1. Зачем вам право голоса на совете директоров?
2. Зачем вам присутствовать на собрании акционеров?
3. Почему хотите переехать в другую страну?
4. Ваши ценности в жизни?
5. Как долго готовы ждать прибыль от дела?

Присылать на почту: [admin@simankov.com](mailto:admin@simankov.com)

# Контакты



Симанков Дмитрий Сергеевич

[admin@simankov.com](mailto:admin@simankov.com)

+7 926 1733880

Skype: pegasds

simankov.com

*Движение – это жизнь!*

*Ценности: человек, соблюдение его прав, время и стремление к совершенству.*

\*Доп. информация по кадрам доступна тут <https://yadi.sk/i/OIAwcn1k3JQbYH>  
Приглашаются менторы проекта с перспективой стать консультантами и больше.